

I modelli di Business: la voce degli investitori



Francesca Gargaglia
Italian Desk Lead
PwC Africa

Il ruolo delle energie rinnovabili: opportunità di crescita globale ed investimenti nelle economie emergenti

*Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale
Roma, 11 maggio 2018*

- 1. L'Italian Desk di PwC***
- 2. Il nostro network***
- 3. Italian Desk in Africa***
- 4. Perché Italian Desk?***
- 5. Conclusioni***
- 6. Chi siamo***

L'Italian Desk di PwC

*Italian Desk è un **progetto di PwC Italia** attualmente operativo in **Messico, Sud Africa ed India**, ed in procinto di essere lanciato in **Russia, Cina e Singapore**.*

Il Desk fornisce assistenza alle aziende italiane, con particolare riferimento alle PMI, desiderose di operare o espandere la loro presenza in nuovi mercati, attraverso:



Consulenza personalizzata



Strategia di ingresso in nuovi mercati



Supporto in lingua italiana e locale



Account management



Networking



Relazioni istituzionali



Condivisione di know-how

Il nostro network



Italian Desk in Africa, con base a Johannesburg, è operativo dal gennaio 2017 ed ha competenza per 16 paesi dell'aria sub-sahariana.

Primo anno di attività:

71

CEO italiani hanno partecipato al nostro evento di lancio

37

Nuovi clienti italiani di PwC in Africa sub-Sahariana

14

Aziende italiane supportate nell'ingresso in mercati africani

6

Seminari "Doing Business" organizzati dal Desk

3

Eventi in partnership con le Istituzioni Italiane

1

Guida per gli investitori italiani



New

***Presentazione prevista
a Settembre 2018***

Perché Italian Desk?

*La nostra approfondita conoscenza delle realtà e regolamentazioni locali ci consente di **supportare le aziende italiane nella corretta valutazione preliminare e conseguente mitigazione dei rischi e delle criticità associati all'ingresso in mercati emergenti**, quali:*

- **Instabilità politica**
- **Assenza di regolamentazioni adeguate con riferimento a particolari settori**
- **Programmi locali volti a favorire la partecipazione economica delle fasce di popolazione più svantaggiate e/o vittime di razzismo in passato**
- **Accesso al credito e stato di sviluppo del sistema finanziario**
- **Volatilità delle monete locali e oscillazioni dei tassi d'interesse**
- **Stato di sviluppo della rete infrastrutturale**
- **Assenza di forza di lavoro specializzata e difficoltà di *retention* della stessa una volta formata**
- **Difficoltà nell'ottenimento di visti e permessi di lavoro ed espletamento delle pratiche di espatrio**
- **Differente *business culture* e *business etiquette***

- *Si avverte ancora, da parte delle PMI italiane, **una tendenza a sottovalutare i fattori di rischio** associati all'ingresso in mercati emergenti.*
- ***L'insufficiente e/o incorretta analisi di tali rischi**, e conseguente assenza di un'efficace piano di mitigazione degli stessi, rappresenta tutt'ora il **principale fattore di insuccesso** della strategia di investimento delle imprese in paesi emergenti.*
- *Quanto sopra ha l'effetto di **scoraggiare nuove PMI italiane dal valutare opportunità di investimento negli emerging markets**, rafforzando la percezione dei fattori di rischio come insormontabili barriere all'ingresso.*
- ***Le Istituzioni italiane rivestono un ruolo chiave nell'ambito del processo di internazionalizzazione** delle aziende italiane. E' pertanto fondamentale che queste siano percepite come un interlocutore privilegiato dagli investitori nella fase di ingresso ed espansione in mercati esteri.*
- *La cooperazione fra la diplomazia economica all'estero e gli enti privati che operano nei vari paesi a supporto dell'internazionalizzazione delle imprese italiane aggiunge sovente nuovo valore e contribuisce a rafforzare la percezione del "Sistema Italia" all'estero.*

Chi siamo



Una delle **società di servizi professionali più grandi al mondo**

Forniamo servizi in ambito: **Assurance, Advisory, Tax & Legal**

208.000 professionisti in **157 paesi**

In materia di **energie rinnovabili**, supportiamo i nostri clienti in:

Business e
strategie di
ingresso nel
mercato

Esecuzione
del progetto

Operational
excellence

Deals e
investimenti

Financial
and Tax
structure

Strategy e
regulatory
frameworks

Grazie per l'attenzione!